

**Бизнес план ИП Швецов Станислав Андреевич
Форум «Ты - Предприниматель»**

**Тема бизнес плана «Станция полировки
автомобилей»**

Пермь 2013

Идея проекта. Полировка автомобиля – важный и заключительный этап при покраске автомобиля, как полной окраски, так и отдельных деталей.

После покраски на окрашенной детали остаются частички пыли, которые в процессе полировки срезаются, матуются и затем полируются.

Результат – идеально ровная, гладкая и блестящая поверхность.

**Организационно-правовая форма –
ИП с налогообложением по УСН.**

Работы будут производиться в гараже,
находящемся напротив БЦ «Синица» - ул.
Стахановская 45.

Гараж является собственностью семьи и
в данный момент пустует.

Маркетинговое исследование

В настоящее время рынок подобных услуг в г. Перми практически свободен. На территории краевой столицы действует 13 фирм, предлагающих схожие услуги. Для города, где проживает более миллиона человек, это очень маленькое число.

Также здесь необходимо учесть, что все большинство из этих фирм предлагают только полную полировку кузова, и не осуществляют полировку отдельных частей автомобиля.

Технология продаж

Для привлечения клиентов будут использованы следующие методы:

- размещение рекламы на специализированных пермских автофорумах;
- размещение информации через имеющиеся раскрученные группы в социальных сетях;
- размещение указателей вблизи места оказания услуг;
- реклама на асфальте и в местах массового скопления людей;
- взаимодействие со страховщиками;
- «сарафанное радио»;
- заключение договоров с фирмами смежного профиля;
- распространение визиток;
- реклама в Дубль Гисе и других информационных системах.

Финансовый план:

Для того, что выйти на рентабельность предприятия и окупить первоначальные расходы необходимо произвести полировочные работы в следующем объеме:

$$100\ 800 \text{ руб.} / 400 \text{ руб.} = 252 \text{ детали.}$$

При средней загруженности в 5 деталей в день (110 деталей в месяц) полная окупаемость первоначальных затрат составит:

$$252 : 110 = 2,3 \text{ месяца (70 дней).}$$

С 3-го месяца планируется нанимать штатных работников и увеличивать объемы полировки до 30 деталей в день. (660 деталей в месяц). Данный объем будет полностью покрывать затраты предприятия.

$$\text{Выручка предприятия составит: } 660 * 400 \text{ руб.} = 264\ 000 \text{ руб.}$$

$$\text{Ежемесячная чистая прибыль: } 264\ 000 \text{ руб.} - 137\ 150 \text{ руб.} = 126\ 850 \text{ руб.}$$

Спасибо за внимание!

